



Account Manager Region of Europe (m/w/d)

Ihr neues Aufgabenfeld – herausfordernd und spannend



- Eigenverantwortliche Übernahme und Betreuung von Bestands- und Neukunden
- Unterstützung bei der Entwicklung Ihrer Verkaufsregion im Sinne unserer Wachstumsstrategie
- Sicherstellung einer zeitnahen und kompetenten Kundenbetreuung aus der Zentrale heraus
- Erstellen von auf die Kundenbedürfnisse hin ausgerichteten Angeboten in enger Zusammenarbeit mit den Bereichen Application Support, Technik und Produktion
- Präsentation unserer Produkte und Leistungen telefonisch / per Teams bzw. auch auf Fachmessen
- Kontinuierliche Beobachtung von Bedürfnissen und Potentialen in Ihrem Verkaufsgebiet und Qualifizierung von Kunden-Kontakten
- Eigenverantwortliche Vertragsverhandlungen in technischer und kaufmännischer Hinsicht
- Den Kunden stets im Mittelpunkt sehen und damit wesentlich zu einer hohen und nachhaltigen Kundenzufriedenheit beitragen

Ihre Qualifikationen – fundiert und adäquat



- Abgeschlossenes Studium als Wirtschaftsingenieur oder Betriebswirt oder vergleichbare technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im internationalen Kontext
- Verkäufertalents und Interesse sich vertriebllich weiterzuentwickeln
- Technisches Verständnis und Interesse
- Befähigung in Kundenbedürfnissen zu denken und sie gleichzeitig im Sinne der Unternehmensstrategie umzusetzen
- Hohe Affinität zu IT Systemen, wie Office und CRM (Salesforce) und Drang diese gewinnbringend einzusetzen
- Hohe Leistungsbereitschaft und Belastbarkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse

Unser Angebot – umfassend und attraktiv



- Ein gesundes, stark wachsendes Unternehmen mit hoher Investitionskraft und modernen Prozessen/Technologien
- Eine anspruchsvolle und spannende Aufgabe in einem dynamischen, internationalen Umfeld
- Viel Gestaltungsraum und die Möglichkeit, maßgeblich zum globalen Erfolg unseres Unternehmens beizutragen
- Ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket sowie attraktive Zusatzleistungen
- Kontinuierliche berufliche Weiterentwicklung und Weiterbildungsmöglichkeiten

Mit innovativen Produkten setzen wir Standards. Wir haben den Markt der mobilen Stromversorgung revolutioniert und gehören heute zu den weltweit führenden Anbietern hochwertiger Batterietechnologie und Powermanagement. Wir entwickeln, fertigen und liefern unsere Premiumprodukte an die wichtigsten Hersteller in aller Welt und wachsen seit 30 Jahren sehr dynamisch.

Unsere Unternehmenswerte **Ingenuity – Passion – Agility** und **Reliability** sind für uns nicht nur Begriffe, sondern fester Bestandteil unserer Unternehmenskultur und Teil unseres täglichen Handelns.

Teilen Sie mit uns diese Werte und wollen in Ihrem beruflichen Umfeld etwas bewegen, dann zögern Sie nicht.

Nutzen Sie Ihre Chance und machen Sie mit uns den nächsten Schritt in Ihrer Karriere!

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich jetzt!

www.rrc-ps.com/karriere